Tier: 3 Circulación: 50 Audiencia 50

Ref.: 159026771

jueves, febrero 7, 2019



INICIO

REGIONALES

NACIONALES

INTERNACIONALES

VARIOS

CLASIFICADOS

El añejo sector inmobiliario empieza a digitalizar sus ladrillos

7 febrero; 2019



Sol, golf, piscinas, trasteros y pistas de garaje, vistas al mar y "un entorno privilegiado". A priori, poca innovación tecnológica puede haber en otra promoción inmobiliaria más en la costa española. Metrovacesa vende 205 viviendas en Pulpí (Almería) de la promoción Birdie&Falcon, y el escaparate es el de siempre. Pero en la trastienda están pasando muchas cosas: se trata de una transacción tokenizada en blockchain, uno de los primeros intentos de cambiar muchas de las reglas del juego del sector utilizando la cadena de bloques.

La CNMV advierte de 14 presuntos 'chiringuitos', algunos ligados a criptodivisas y 'tokens'

La tokenización consiste, básicamente, en la transacción en blockchain de tokens, es decir, de unidades digitales emitidas de forma privada, que representan un valor o un derecho y que están protegidas por claves criptográficas. Según los creyentes en la token-economía, llegará un punto en el que los tokens nos permitirán dividir, con todos los efectos, lo que hasta ahora es indivisible (por ejemplo, la propiedad de una casa, algo muy útil para divorcios y herencias conflictivas); y comercializar lo que ahora es incomercializable, como el tiempo en el que no utilizamos nuestro coche o la capacidad de procesamiento de nuestros equipos informáticos.

La regulación provoca que, al menos a priori, el sector inmobiliario no sea el más adecuado para la tokenización. Pero ya hay casos reales de transacciones. El pasado otoño se produjo en Estados Unidos una operación de importancia: la conversión en tokens del 18,9% de un hotel en Aspen, Colorado, por 18 millones de

MOST POPULAR



Operativo de vacunación y castración de mascotas en el barrio Juan...

18 diciembre, 2018



Efecto recesión: Córdoba cerró con caída en términos reales de

4 enero; 2019



Gill y Accastello se reunieron a solas en el despacho del...

30 diciembre, 2018



Quintela: "La enmienda es un mecanismo constitucional"

15 diciembre, 2015

Cargar más

HOT NEWS



Mendotran: actualizaciones de recorridos a partir del



Consejo de la Magistratura: entrevistaron a postulantes a ocupar cargos vacantes...



Organizaciones peronistas reclamaron contra los tarifazos en La Plata



La Pedrera tuvo su homenaje a la tradición con danza y...



El añejo sector inmobiliario empieza a digitalizar sus ladrillos

07/02/2019

Ref.: 159026771

Tier: 3 Circulación: 50 Audiencia 50

Argentina - Boletín 24 (Online) [Sitios]

🦞 P. -- 🥒 **0 cm² 🥒** 5168 cc 🬇 15.814,08 Peso Argentino 💐 Sin autor

dólares. Y actualmente, desde 21.000 dólares, se pueden adquirir tokens de una residencia estudiantil de lujo junto a la Universidad de South Carolina.

En el caso de Birdie&Falcon, lo que Metrovacesa está tokenizando son 73 viviendas de una promoción que alcanza las 205 propiedades, pero no estrictamente para su venta, sino con el objetivo de acelerar procesos y ganar eficiencia con vistas a operaciones con fondos internacionales. "Este tipo de promociones son especialmente interesantes para los inversores árabes, pero normalmente hasta que llegas a ellos tienes que pasar por tres o cuatro intermediarios", explica Carmen Chicharro, directora de innovación de Metrovacesa, que cuenta en este proyecto con la colaboración de la startup de blockchain BrickEX y la firma de servicios profesionales Grant Thornton.

Para mejorar los procesos, Metrovacesa "digitaliza la preventa" en la red pública de blockchain de Ethereum, con dos tipos de tokens. Los primeros se utilizan fundamentalmente para formalizar el interés; si el proceso sigue avanzando, entra en juego un segundo tipo de tokens, cuya ejecución depende de smart contracts (precisamente el punto fuerte de Ethereum). Funcionan como las cuentas escrow, también llamadas de fideicomiso, en las que comprador y vendedor obtienen garantías mutuas mediante la intermediación de una tercera parte neutral. En este caso, los inmuebles quedan bloqueados para el inversor mientras se verifican todos los datos y el cumplimiento de toda la regulación para la Prevención del Blanqueo de Capitales.

El proceso digital, ya en funcionamiento, termina en el despacho del notario, pues la regulación no permite ir más allá. En la tradición del derecho romano, a diferencia de lo que sucede en los países anglosajones, los notarios son difícilmente sustituibles, y no se limitan a dar fe de la autenticidad de una firma.

Así que, como comenta Jeroen de Leijer, CEO de BrickEX, al no poder tokenizarse el documento de propiedad, "se trabaja en un mundo paralelo, en el que hay que diferenciar entre la propiedad legal y la propiedad econômica". "Se agiliza el compliance, reflejando en la cadena de bloques el mundo que está fuera de la cadena de bloques. Pero ni blockchain ni ninguna tecnología exime de cumplir la regulación", explica Luis Pastor, socio de consultoría e innovación en Tecnologías de la Información de Grant Thornton. "Este proyecto una apuesta a largo plazo", concede Chicharro.

"El uso de la tokenización aporta numerosas ventajas: la primera y más importante es no tener que cumplir con la normativa de PCI/DSS, ya que no almacenamos ni procesamos información sensible de las tarjetas o cuentas de los clientes", asegura por su parte Guillermo Llibre, CEO de Housell.

Ese es de momento el punto débil de esa tokenización del sector inmobiliario, que en España ya siguen atentamente tanto los notarios como el Colegio de Registradores, que forma parte de Alastria, el principal consorcio empresarial para fomentar el uso de la cadena de bloques. Pero al menos, todos los negocios inmobiliarios sustentados con blockchain tienen a priori una gran ventaja: los tokens no representan, como suele suceder, una promesa expresada en código informático sino algo tan tangible como un chalé en la playa o una habitación de hotel.

El añejo sector inmobiliario empieza a digitalizar sus ladrillos

07/02/2019

Tier: 3 Circulación: 50 Audiencia 50

Ref.: 159026771

Argentina - Boletín 24 (Online) [Sitios]





🦞 P. -- 🥒 0 cm² 🥒 5168 cc 🧠 15.814,08 Peso Argentino 💐 Sin autor



Puede que no sea suficiente para comprar pisos utilizando la cadena de bloques (tampoco lo hacemos por internet), pero sí para mejorar la eficiencia del negocio inmobiliario.

FUENTE: El Pais

ARTÍCULOS RELACIONADOS

MÁS DEL AUTOR



Cómo completar los desafios de 'Fortnite' - Semana 10 Temporada 7



Motorola renueva el G7, el móvil clase media con pretensiones



Google cree que la nueva normativa de 'copyright' de la UE reduciría un 45% el tráfico en las webs de noticias

RECOMENDACIONES DEL **MENSAJES POPULARES CATEGORIA POPULAR EDITOR** En el feriado largo de Navidad se 2757 Deportes Macri en campaña: Frases movilizaron 1,6 millones de... hechas y un mensaje para "los San Luis 2141 23 diciembre, 2018 escépticos" Santa Fé 1966 7 febrero, 2019 Macron llama *al orden y la Cornentes 1843 Techeetah y el diseño de Haas: concordia" en Francia tras las... Formosa 1817 ¿Te puedo copiar los deberes?" 23 diciembre: 2018 7 febrero, 2019 Chaco 1514 Córdoba 1274 Bustamante calienta motores Cierre del mercado de traspasos 11 enero, 2019 Internacionales 1043 de la NBA, en directo online Jujuy 791 7 febrero, 2019 SÍGUENOS SOBRE NOSOTROS

Ť

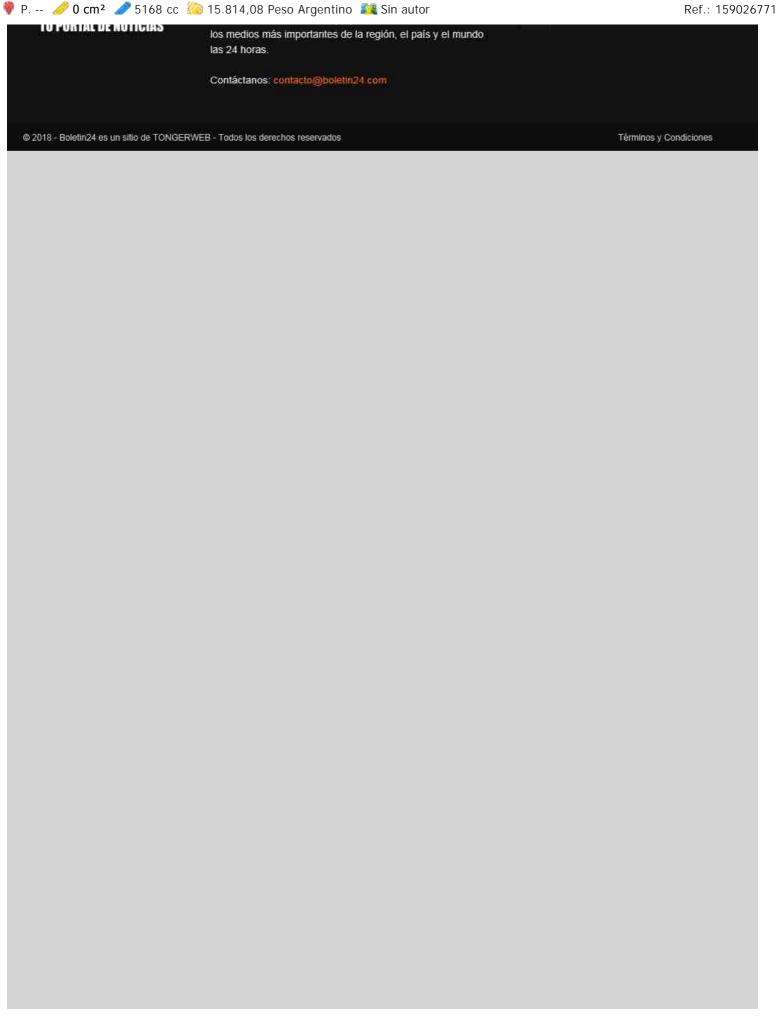
Boletin24 es un Portal de Noticias de la Argentina, que

además de sus contenidos propios, muestra las noticias de

Argentina - Boletín 24 (Online) [Sitios]

07/02/2019

Tier:3 Circulación: 50 Audiencia 50



Tier:3 Circulación: 50 Audiencia 50

El añejo sector inmobiliario empieza a digitalizar sus ladrillos Argentina - Boletín 24 (Online) [Sitios] ₱ P. --

0 cm²

5168 cc
15.814,08 Peso Argentino
Sin autor Ref.: 159026771

Tier:3 Circulación: 50 Audiencia 50

Tier:3 Circulación: 50 Audiencia 50

Ref.: 159026771

Argentina - Boletín 24 (Online) [Sitios]

🥊 P. -- 🥒 0 cm² 🥒 5168 cc 🧓 15.814,08 Peso Argentino 🎉 Sin autor



Tier: 3 Circulación: 50 Audiencia 50

Ref.: 159026771

Sol, golf, piscinas, trasteros y pistas de garaje, vistas al mar y "un entorno privilegiado". A priori, poca innovación tecnológica puede haber en otra promoción inmobiliaria más en la costa española. Metrovacesa vende 205 viviendas en Pulpí (Almería) de la promoción Birdie&Falcon, y el escaparate es el de siempre. Pero en la trastienda están pasando muchas cosas: se trata de una transacción tokenizada en blockchain, uno de los primeros intentos de cambiar muchas de las reglas del juego del sector utilizando la cadena de bloques. La CNMV advierte de 14 presuntos "chiringuitos", algunos ligados a criptodivisas y "tokens"

La tokenización consiste, básicamente, en la transacción en blockchain de tokens, es decir, de unidades digitales emitidas de forma privada, que representan un valor o un derecho y que están protegidas por claves criptográficas. Según los creyentes en la tokeneconomía, llegará un punto en el que los tokens nos permitirán dividir, con todos los efectos, lo que hasta ahora es indivisible (por ejemplo, la propiedad de una casa, algo muy útil para divorcios y herencias conflictivas); y comercializar lo que ahora es incomercializable, como el tiempo en el que no utilizamos nuestro coche o la capacidad de procesamiento de nuestros equipos informáticos. La regulación provoca que, al menos a priori, el sector inmobiliario no sea el más adecuado para la tokenización. Pero ya hay casos reales de transacciones. El pasado otoño se produjo en Estados Unidos una operación de importancia: la conversión en tokens del 18,9% de un hotel en Aspen, Colorado, por 18 millones de dólares. Y actualmente, desde 21.000 dólares, se pueden adquirir tokens de una residencia estudiantil de lujo junto a la Universidad de South Carolina.

En el caso de Birdie&Falcon, lo que Metrovacesa está tokenizando son 73 viviendas de una promoción que alcanza las 205 propiedades, pero no estrictamente para su venta, sino con el objetivo de acelerar procesos y ganar eficiencia con vistas a operaciones con fondos internacionales. "Este tipo de promociones son especialmente interesantes para los inversores árabes, pero normalmente hasta que llegas a ellos tienes que pasar por tres o cuatro intermediarios", explica Carmen Chicharro, directora de innovación de Metrovacesa, que cuenta en este proyecto con la colaboración de la startup de blockchain BrickEX y la firma de servicios profesionales Grant Thornton. Para mejorar los procesos, Metrovacesa "digitaliza la preventa" en la red pública de blockchain de Ethereum, con dos tipos de tokens. Los primeros se utilizan fundamentalmente para formalizar el interés; si el proceso sigue avanzando, entra en juego un segundo tipo de tokens, cuya ejecución depende de smart contracts (precisamente el punto fuerte de Ethereum). Funcionan como las cuentas escrow, también llamadas de fideicomiso, en las que comprador y vendedor obtienen garantías mutuas mediante la intermediación de una tercera parte neutral. En este caso, los inmuebles quedan bloqueados para el inversor mientras se verifican todos los datos y el cumplimiento de toda la regulación para la Prevención del Blanqueo de Capitales.

El proceso digital, ya en funcionamiento, termina en el despacho del notario, pues la regulación no permite ir más allá. En la tradición del derecho romano, a diferencia de lo que sucede en los países anglosajones, los notarios son difícilmente sustituibles, y no se limitan a dar fe de la autenticidad de una firma.

Así que, como comenta Jeroen de Leijer, CEO de BrickEX, al no poder tokenizarse el documento de propiedad, "se trabaja en un mundo paralelo, en el que hay que diferenciar entre la propiedad legal y la propiedad económica". "Se agiliza el compliance, reflejando en la cadena de bloques el mundo que está fuera de la cadena de bloques. Pero ni blockchain ni ninguna tecnología exime de cumplir la regulación", explica Luis Pastor, socio de consultoría e innovación en Tecnologías de la Información de Grant Thornton. "Este proyecto una apuesta a largo plazo", concede Chicharro.

"El uso de la tokenización aporta numerosas ventajas: la primera y más importante es no tener que cumplir con la normativa de PCI/DSS, ya que no almacenamos ni procesamos información sensible de las tarjetas o cuentas de los clientes", asegura por su parte Guillermo Llibre,

Ese es de momento el punto débil de esa tokenización del sector inmobiliario, que en España ya siguen atentamente tanto los notarios como el Colegio de Registradores, que forma parte de Alastria, el principal consorcio empresarial para fomentar el uso de la cadena de bloques. Pero al menos, todos los negocios inmobiliarios sustentados con blockchain tienen a priori una gran ventaja: los tokens no representan, como suele suceder, una promesa expresada en código informático sino algo tan tangible como un chalé en la playa o una habitación de hotel.

Puede que no sea suficiente para comprar pisos utilizando la cadena de bloques (tampoco lo hacemos por internet), pero sí para mejorar la eficiencia del negocio inmobiliario.

FUENTE: El Pais